



2026

Vì Sao Nhiều Người Cảm Thấy Mình Bị “Lừa” Khi Mua Universal Life?

Những điều thường không được nói rõ khi
tư vấn bảo hiểm Universal Life tại Canada

*Tài liệu mang tính giáo dục, không nhằm bán hay hạ thấp bất kỳ sản phẩm nào

baohiemnhantho.ca



Mac là cố vấn tài chính làm việc với nhiều gia đình Việt tại Canada.

Trong quá trình làm việc, Mac gặp rất nhiều trường hợp: người lỡ mua bảo hiểm universal life không hiểu rõ mình đã ký gì, và chỉ nhận ra vấn đề sau nhiều năm.

Guide này được viết ra không để bán sản phẩm, mà để giúp bạn hiểu trước khi quyết định mua universal life insurance.



Mac

Cố Vấn Tài Chính

Xây Dựng Ước Mơ – Bảo Vệ Hạnh Phúc

Universal Life là gì?

- Bảo hiểm nhân thọ vĩnh viễn
- Có phần đầu tư bên trong
- Phí cao, cấu trúc phức tạp



**Vấn đề không nằm ở sản phẩm
Vấn đề nằm ở cách nó được bán**

baohiemnhantho.ca



Vì sao nhiều người thấy mình bị “lừa”?

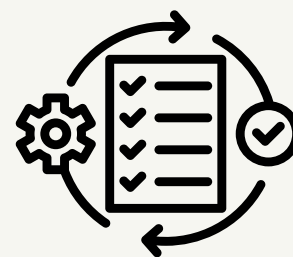
Lời hứa



Hứa hẹn đầu tư lời cao

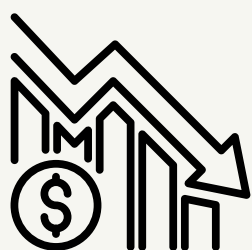


Giải pháp
cho mọi thứ



Bảo hiểm “tự chạy”

Thực tế



Đầu tư phí cao, rủi ro
theo thị trường



Phí tăng bất ngờ



Hợp đồng thiếu tiên và
ngừng chạy

baohiemnhantho.ca



Universal Life KHÔNG dành cho tất cả

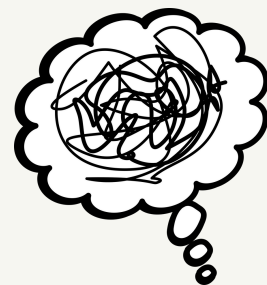
Ai KHÔNG nên mua Universal Life?



Gia đình trẻ



Ngân sách có hạn



Chưa hiểu hết các lựa chọn
đầu tư và phải pháp thuế

**Với nhiều người, đây là giải pháp
quá phức tạp và quá đắt**

baohiemnhantho.ca



Khi nào Universal Life mới hợp lý?

Universal Life có thể phù hợp nếu bạn:



Thu nhập cao, ổn định



Đã tối ưu các tài khoản
đầu tư quan trọng



Có công ty riêng



Quan tâm thuế & di sản



Hiểu rõ cam kết dài hạn

baohiemnhantho.ca



Universal Life không lừa ai

Nhưng bán sai người thì hậu quả là thật



Mac mong bạn hiểu trước khi mua để
giúp bạn tránh tốn tiền và thất vọng

baohiemnhantho.ca

